

1

ÉDUCATION FINANCIÈRE DES ACTEURS ÉCONOMIQUES Les préalables pour la contractualisation d'un crédit



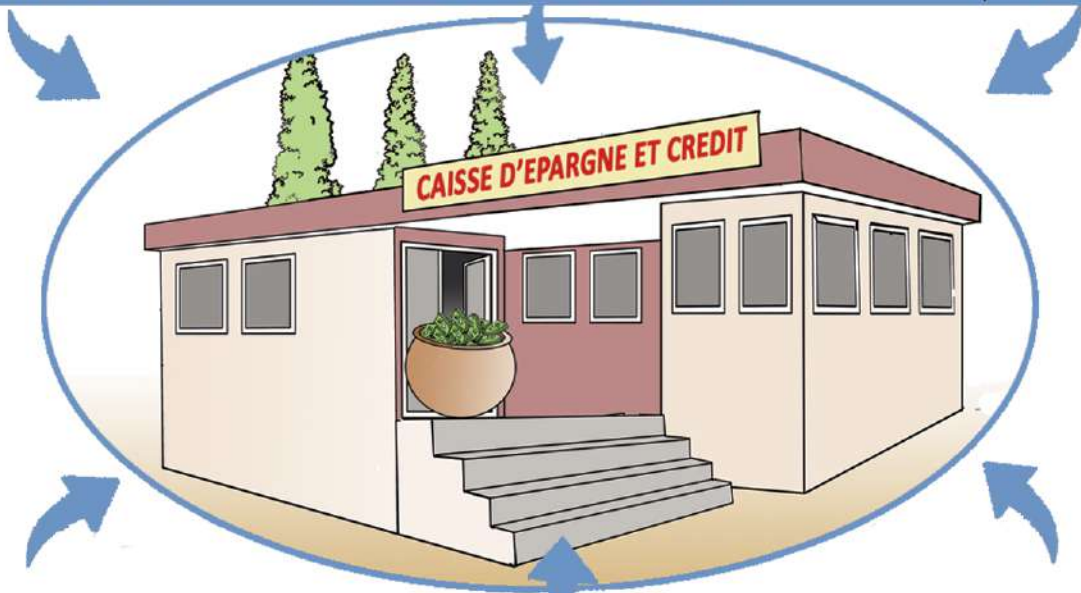
Un producteur agricole ambitieux a besoin d'un crédit auprès d'un SFD pour faire prospérer son activité...



Une commerçante éprouvant des besoins pour développer son activité est éligible à un contrat de crédit auprès d'un SFD...



Une transformatrice de produits agricoles a aussi besoin des SFD pour évoluer.



Avoir l'habitude de l'épargne est un atout pour contracter et gérer un crédit.



L'expérience de l'épargne comme les tours de tontine de quartier prédispose aussi à une bonne relation avec les SFD...



... ou encore les cotisations traditionnelles chez les tontiniers ambulants

Les préalables pour la contractualisation d'un crédit

QUI PEUT CONTRACTER UN CREDIT DANS UNE BANQUE OU UN SFD?

Toute personne exerçant une activité génératrice de revenus (commerce, production agricole, transformation de produits agricoles ou autre) est un potentiel client des banques ou SFD.

PREALABLES RECOMMANDÉS

Avant de prendre la décision de se rapprocher d'une banque ou d'un système financier décentralisé (SFD) pour la contractualisation d'un crédit, il faut:

- Maîtriser son activité et son environnement;
- Être ambitieux;
- Éprouver le besoin d'agrandir son capital ou développer son activité;
- Savoir ou être disposé à définir une catégorisation de ses besoins.
- Avoir l'expérience de l'épargne et avoir la volonté de se mettre en relation avec une structure financière formelle;
- Apprendre à mettre au moins 20% de ses revenus dans l'épargne;
- Accepter de se mettre en groupe de 3 personnes ou plus ou produire une garantie;
- Bien se connaître quand on est en caution solidaire.

PREALABLES AVANT UNE NEGOCIATION FINANCIERE

- Se préparer à l'avance, avoir la maîtrise de son activité et pouvoir en répondre avec aisance;
- Avoir la facilité de prise de décision devant l'agent de prêt;
- Savoir ce que l'on veut;
- Bien croire qu'on peut gagner;
- Être prêt à satisfaire les intérêts du SFD;
- Être ouvert aux solutions nouvelles et créatives;
- Regarder l'autre personne droit dans les yeux;
- Parler avec confiance.

BON À SAVOIR:

Avant toute contractualisation d'un crédit auprès d'une banque ou d'un SFD, il faut avoir une activité génératrice de revenus et avoir l'habitude de l'épargne dans une banque ou dans un SFD.